

家族経営からスタートし年商1億円を達成した
ビジネス系 YouTuber 社長が語る販売促進ノウハウ！

参加費無料
WEB視聴可

全3回 で家族経営の小規模事業者でも大手に対抗できる！！！！

なぜネットでピアノ/が売れるのか

2021年11月30日(火) 12月7日(火) 12月15日(水)

時間 各回 14:00~16:00
個別相談会 16:10~ 各回先着3社まで

会場 摂津市商工会+WEB
〒566-0021 摂津市南千里丘4-35 3F

定員 各回 会場20名 WEB80名(先着順)

講師 第3回

参加費 無料(受講後アンケートに協力ください)

対象 業種問わず、インターネットを活用して販路拡大や業務効率化を目指したい中小企業者、小規模事業者、従業員、創業予定者など

ぴあの屋ドットコム(株)
ハーモニア(株)
代表取締役
いしやま まさお
石山 雅雄 氏



一般社団法人 日本ピアノ調律師協会会員
京都リビングFM放送パーソナリティ
1962年大阪生まれ。京都学園大学(現京都先端科学大学)経済学部卒。
河合楽器ピアノ技術者養成所でピアノ技術を学んだ後、昭和61年ピアノメーカーに就職。平成7年に独立し、平成20年ぴあの屋ドットコム株式会社法人設立。現在に至る。

※各回個別にお申込可能です。(全3回受講頂くとより身に付きます)

第1回 11/30 火
【基礎編】中小企業のデジタル化とITツールについて
将来のDX化を前提として企業におけるデジタル化のトレンドを解説し、無料から導入が可能なITツールの紹介を行います。

第2回 12/7 火
【実践編】LINE公式アカウントセミナー **スマホ必須**
お店でよく見かけるLINE公式アカウントの特徴の解説と作成方法例の説明を体験型で実施します。
(スマートフォンの持参をお願いします。操作の不慣れ・不安な方は会場での参加をお願いします。スタッフのサポートがあります。)

第3回 12/15 水
なぜネットでピアノ/が売れるのか (講師:石山 雅雄 氏)
ネットを使えなければ、ますます営業が難しい時代に入りました。小さな会社でも無料のSNS(YouTubeやFacebook、Instagram)をうまく使えば、大手に対抗できるほどの販売促進が可能です。それにはちょっとしたコツがあります。20年蓄積してきたノウハウ、そしてそのためにとても重要な「心の法則」について、ビジネス系ピアノYouTuber社長が語ります。

第1回 第2回 ソフトバンク株式会社
5G&IoTエンジニアリング本部 関西IoT技術部
地域密着で自治体・地場企業のデジタル化・DX化に向けた技術コンサルティングを行っている部署より講演を行います。

HPから申込可能!

摂津市商工会

QRコードから申込ページへアクセス⇒



申込QR

個別相談会 講義終了後各回先着3社まで(1社20分)
ブラッシュアップに活用ください(要予約)

主催 摂津市商工会(主幹) 四条畷市商工会 島本町商工会 豊能町商工会 能勢町商工会 **問合せ** 摂津市商工会 06-6318-2800(担当:那須)

申込は下記申込書をFAXしてください **摂津市商工会** **FAX 06-6318-2555**

なぜネットでピアノ/が売れるのか **参加申込書** ※WEB申込可

フリガナ 事業所名	フリガナ 参加者名			受講日	希望日に✓して下さい。		
TEL	FAX				会場	WEB	個別相談 先着3社まで
所在地	〒	業種		第1回 11月30日	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
メール	@			第2回 12月7日	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
				第3回 12月15日	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

※会場受講の場合は新型コロナウイルス対策のため当日は 検温、手指消毒、マスク着用 で受講して下さい。

各回とも申込期限は2営業日前です。

※ご記入頂きました個人情報、本事業の運営及び当会からの情報提供のみに使用し第三者には提供しません。

