

販路も多くななく、広告宣伝費も潤沢にないけど、 商品の魅力・こだわりをお客様にしっかり伝える方法

インターネットを活用した新しい販路開拓

クラウドファンディング活用セミナー

資金調達・テストマーケティング・PR・ファンづくりに

セミナー参加その1♡
「アタラシイものや
体験の応援購入サービス」
の株式会社マクアケ担当者
による説明があります♪

失敗リスクが少ない



セミナー参加その2♡
クラウドファンディングに
チャレンジするための
ページ作成やアプローチ方法
について知ることが出来ます♪

誰でも挑戦できる！



セミナー参加その3♡
マクアケ担当者より、
「ページ作成のポイント」
についてのヒントが聞けます♪



セミナー参加その4♡
マクアケ担当者からエントリーについて
個別にアドバイスをもらうことができます♪

～クラウドファンディングの手法について知る&活用する中小企業の販路開拓応援セミナー～

1 日目 クラウドファンディングに
ついて知る
& 質疑応答・交流会

講師：株式会社マクアケ
キュレーター 下村昂平氏



2 日目 クラウドファンディングに
チャレンジするには

講師：Communication Design hmr
代表 うえはらまり氏
株式会社マクアケ
キュレーター 下村昂平氏

11/15(火)・22(火)

全2日間 14時～16時

参加費無料 定員20名

会場：池田商工会議所

(池田市城南1-1-1)

阪急池田駅より徒歩3分。駐車場・駐輪場はございません。公共交通機関をご利用いただくか、近隣の有料駐車場をご利用ください。

主催：池田商工会議所

共催：豊中商工会議所、箕面商工会議所、
豊能町商工会、能勢町商工会

このような方におすすめ！

- ・クラウドファンディングについて知りたい・活用してみたい
- ・インターネットを活用した販路開拓の方法を知りたい
- ・商品の魅力・こだわりをお客様にしっかり伝えて販売したい
- ・販路開拓手段やプロモーション効果に限界を感じている
- ・顧客を広げて売上を伸ばしたい
- ・既存の販売チャンネルに依存せず、自社チャンネルを通じて売上の柱となる新商品を作りたい
- ・テストマーケティングに使いたい
- ・新店舗展開にあたり、コンセプトに共感してくれるコアなファンを獲得したい
- ・マクアケに挑戦してみたい

イチからわかるチャンス！



講師：下村昂平 氏

株式会社マクアケ
キュレーター本部
(大阪支社)
Lセールス局/フィールド
セールスグループ



1992年石川県生まれ。大学卒業後、新卒で大手繊維メーカーへ入社。最大手SPA・国内メーカー向けに、生地企画提案型セールスに従事。商品の立ち上げに携わり、日本を代表する商品も多数実績あり。2020年には、セールス部門No.1の売上を達成。

日本のモノづくりを発信していきたいという思いから、2021年1月に株式会社マクアケに入社。入社後はキュレーターとして約600件のプロジェクトに携わる。プロモーションやクリエイティブのディレクションを行い、数々のプロジェクトを成功に導いた。

講師：うへはらまり 氏

Communication
Design hmr 代表
(コミュニケーション
デザイン ヒマリ)



1982年大阪府生まれ。専門は企画・ライティング。デザインコンサル企業等でCI、広告媒体、WEB等マーケティング調査から企画制作に従事。「もの」づくりと同様に「コミュニケーション」づくりを重視。

「人生の様々なフェーズに寄り添う、その人らしい生き方を後押しするコミュニケーションデザイン」に着目し、商業デザインや媒体編集だけでなく、行政関係の企画にも参画。「何気ない日常の文脈の中にこそ光がある」をモットーに、ひと・場所・プロジェクト・社会の潜在力を可視化し広げていく仕事にも注力。

池田商工会議所 行

FAX 072-751-3876

クラウドファンディング活用セミナー 参加申込書

【事業所名】 _____ 【事業内容】 _____

【住 所】 _____

【参加者名】 _____

【メールアドレス】 _____

【TEL】 _____ 【FAX】 _____

★いずれかに○をお願いします☞

【個別相談会の希望】 個別相談会を希望します 個別相談会を希望しません

【所属団体】 池田商工会議所・豊中商工会議所・箕面商工会議所・豊能町商工会・能勢町商工会・非会員

※ご記入頂いた個人情報は、支援事業所名簿の作成、及び主催・共催の商工会議所・商工会からの各種連絡・アンケート調査・情報提供の為に利用させていただきます

【アンケート】 該当するものがあれば○をお願いします (複数回答可)

参加を希望された理由

- ・クラウドファンディングに関心があったので知りたい・活用したい
- ・インターネットを活用した販路開拓の方法を知りたい
- ・個人でもできる資金調達としてクラウドファンディングをやってみたい
- ・お客様に商品の魅力・こだわりをしっかりと伝えたい
- ・顧客を広げて売上を伸ばしたい
- ・既存のチャンネルに依存せず、自社チャンネルを通じて売上の柱となる新商品を作りたい
- ・テストマーケティングに使いたい
- ・新店舗展開・新商品開発にあたり、コンセプトに共感してくれるコアなファンを獲得したい
- ・その他 ()

HP からでもお申込みいただけます



個別相談会は、後日日程を調整しオンラインで実施いたします。参加申込書受理後、メールもしくはお電話にてご連絡をいたします。

<会場：池田商工会議所までのアクセス>

阪急池田駅より東へ徒歩3分。駐車場・駐輪場はございません。公共交通機関をご利用いただくか、近隣の有料駐車場をご利用ください。

<個別相談会で相談したい内容>

【お問合せ先】 池田商工会議所 担当：阿部
代表 072-751-3344
<https://www.ikedacci.or.jp>