

事業そのものを買って会社を大きくしたい事業者様へ

おとなり  
事業拡大の狙い目は“隣地”にアリ!!

顧客や商材をズラし、

あなたの“強み”を活かす

成長戦略とは!?

開催日  
10.27  
14:00-16:00

精肉卸が焼肉チェーン店を展開したり、呉服屋がジュエリー小売事業を展開したり。自社の“強み”を活かして“隣地”に進出することで、着実な成長を遂げている企業は多くあります。このように「ズラして勝つ」ことに狙いを定め、素早く“隣地”を獲得するための手段として M&A を選択される企業は多くあるのですが、残念ながら失敗するケースも少なくありません。その成否を分けるポイントは何なのか。様々な企業の M&A や経営コンサルティング支援をさせて頂いて私たちが気づいた成功ポイントは、「自社の強みを応用できるように、仕組み化すること」と「隣地に商圏を広げる際は、お金だけでなく人材も集中投資すること」の2つでした。実際、この2点を徹底することで、譲り受けた企業（＝隣地）で営業利益を3年で10倍にされたお客様もいます。今回のM&Aセミナーでは、実際の業務を通じて得られた知見（成功事例や失敗事例、その因果や方法論等）を皆様に共有させていただきます。

## プログラム

### 第一部 14:00-15:00

- ・新たに商圏を広げる「ズラし成長戦略」の考え方
- ・経営資源を譲り受けて成長した“ズラしM&A”事例
- ・経営資源を譲り渡して成長した“ズラしM&A”事例
- ・M&Aの失敗事例と、失敗を避けるポイントの解説
- ・M&Aの流れと、専門家を見極めるポイントの解説

講師  
吉川 翔氏  
株式会社 Buyside Bank  
M&A パートナー 代表取締役社長  
高橋 孝輔氏  
株式会社 Buyside Bank  
仕組みづくりパートナー 取締役

### 第二部 15:10-16:00

- ・ M&A市場の動向解説。経営者としての終活とは？
- ・ 経営陣がいなくても自律的に回る組織のつくり方
- ・ 現在の自社価値や仕組みを「見える化」する手法
- ・ M&Aを通じて会社も人生も変えた社長事例の紹介

### 第三部 16:00-17:00

- ・ 個別相談会（限定2社）

日付 2021年 10月27日（水） 14:00～16:00

会場 豊中商工会議所 大会議室 / 豊中市岡町北1-1-2（阪急岡町駅前）

対象 事業を拡大したいと思っている事業者

M&Aで事業を買う事を検討している経営者

事業の売却を考えているが買い手の考えを知りたい事業者 etc

参加費 会員 1,000円 一般 2,000円

主催 豊中商工会議所

※「会員」とは、主催・共催の商工会議所・商工会の会員を指します。

共催 箕面商工会議所、能勢町商工会、豊能町商工会

協力 大阪府事業承継・引継ぎ支援センター（大阪商工会議所）

Zoomによる オンライン参加 も可能です

オンライン参加の場合は、裏面に記載の銀行口座へ事前のお振込みをお願いします。参加費は、来場参加の場合と同額となります。お振込みの確認後に準備が出来次第、レジュメなどの配布資料をメールにてお送りいたします。オンラインでの受講の方は、10月20日（水）までにお振込みをお願いいたします。



申込みフォーム





FAX

06-6857-0474

## お申込みシート

FAXでお送りください。

豊中商工会議所 山田 行



※参加者情報をご記入ください

|                            |                                    |
|----------------------------|------------------------------------|
| (フリガナ)<br>事業所名             | (フリガナ)<br>参加者名                     |
| 所在地                        |                                    |
| TEL ( )                    | FAX ( )                            |
| ※平日の日中、連絡が取れる電話番号をご記入ください。 |                                    |
| Mail                       | 受講方法 (○をつけてください) 会場 ・ オンライン (Zoom) |
| ※オンライン受講希望の方は必ずご記入ください。    |                                    |
| 所属商工会議所・商工会 (○をつけてください)    | < セミナー参加条件 >                       |
| 豊中 箕面 能勢町 豊能町 その他・所属なし     | ・受講後、アンケートに必ずご回答ください               |

※ご記入いただいた個人情報は、受講者名簿の作成、出欠確認、及び主催・共催商工会議所・大阪府商工労働部からの各種連絡・情報提供のために利用させていただきます。

### オンライン参加の場合の参加費の振込先

北おおさか信用金庫 豊中支店 普通口座 765111 名義：豊中商工会議所

※振込手数料はご負担ください。※お振込みの際「S03」をお振込み名義の前に付与してください。

S03 + 事業所名 (例：S03 トヨナカショウテン)

※お振込みいただいた参加費は、事業者様のご都合によるキャンセルやセミナー当日の欠席等の理由による返金には応じかねますのでご了承ください。

#### 講演者プロフィール

#### 吉川 翔 氏

株式会社 Buyside Bank  
M&A パートナー 代表取締役社長



大手 M&A コンサルティング企業にて M&A アドバイザリー業務に従事。中小企業から上場企業まで、業種問わず様々なお客様の M&A 締結を導く傍ら、ビックデータから各種分析を行い、属人的であった M&A のマッチングを統計データとして「見える化」することを推進し、成功/失敗の要因分析に注力していました。2018年5月に(株) Buyside Bank を創業した後は、3年間で200名以上の経営者と対話し、20件以上の M&A の成約を支援。信条は「嘘をつかない」こと。そのため、お客様によっては M&A 以外の選択肢を勧めることが多くありました。

#### 高橋 孝輔 氏

株式会社 Buyside Bank  
仕組みづくりパートナー 取締役



大手総合メディア企業にてコミュニケーションデザイン業務に従事。数百社の採用ブランディング業務を経験した後、組織責任者として営業企画や業務提携推進、生産/品質管理、新規事業開発、職務定義の見直し等、仕組みづくりや組織づくりに注力してきました。2019年5月に(株) Buyside Bank に参画した後は、お客様の現状の仕組みを可視化したうえで中期経営計画を策定する型をつくり、経営陣がいなくても回る仕組みや体制をつくる汎用プロセスをつくり、グループ・シナジーを最大化する経営企画業務の支援等を行っています。

お問い合わせ 豊中商工会議所 担当：山田 TEL 06-6845-8001 平日 9:00 ~ 17:30



#### 会場・アクセス

豊中商工会議所 (阪急岡町駅西出口徒歩スグ)

〒561-0884 豊中市岡町北 1-1-2

TEL 06-6845-8001

FAX 06-6857-0474

E-Mail seminar@ooaana.or.jp (セミナー連絡専用)

URL <http://www.ooaana.or.jp/>

※左地図表記の駐車場は全て民間有料駐車場 (100円 ~ 200円 / 20分) です。ご注意ください。

